

STEVE PALMER

Whitehill Technologies

Steve Palmer, Chief Operating Officer of Whitehill Technologies, Inc., sits in the “Five Million Dollar Room” at the company’s Moncton headquarters. The room is named for a giant cheque on the wall, representing a \$5-million investment from venture capitalist firm Latitude Partners in 2001.

That investment has proven to be money well spent. In the five years since, Whitehill has come to dominate the market for document solutions in both the insurance and legal sectors. More than 1,000 customers in 45 countries – including half of the largest insurers in North America and two-thirds of the world’s largest law firms use Whitehill software to automate document production. This year, Whitehill acquired InSystems Corporation of Markham, Ontario, proving that Atlantic Canadian companies can meet Bay Street on their own terms.

With its commitment to technological innovation, business performance and customer satisfaction, Whitehill is sure to see even bigger paydays in the years to come.

Steve Palmer, directeur de l’exploitation chez Whitehill Technologies, Inc., est assis dans la « pièce de cinq millions de dollars » à l’administration centrale de la société à Moncton. La pièce tient son nom du chèque géant affiché au mur, qui représente un investissement de cinq millions de dollars de la firme de capital de risque Latitude Partners en 2001.

Cet investissement fut une bonne décision. Au cours des cinq années qui se sont écoulées depuis, Whitehill a réussi à dominer le marché des solutions documents dans les secteurs de l’assurance et des services juridiques. Plus de 1000 clients dans 45 pays — y compris la moitié des plus grands assureurs d’Amérique du Nord et les deux tiers des plus grandes firmes d’avocats au monde — utilisent le logiciel de Whitehill pour automatiser la production de leurs documents.

Cette année, Whitehill a acquis InSystems Corporation de Markham, en Ontario, ce qui prouve que les entreprises du Canada atlantique n’ont rien à envier à Bay Street. Grâce à son engagement à l’égard de l’innovation technologique, de la performance commerciale et de la satisfaction des clients, il ne fait aucun doute que Whitehill sera encore plus rentable dans les années à venir.

THE ART
of
SUCCESS

L’ART
du
SUCCÈS



Atlantic Canada
Opportunities
Agency

Agence de
promotion économique
du Canada atlantique

Canada